



Technico-commercial

Outimat, spécialisée dans la fourniture d'outils destinés aux industries automobile, aéronautique, médical, d'appareillage, horlogère recherche un technico-commercial.

Rejoignez notre équipe dynamique, à taille humaine, apportez votre expertise technique à nos clients, vous serez un interlocuteur privilégié et associé à leurs projets de développement.

Votre mission :

- Assurer le développement commercial de votre portefeuille sur notre secteur 74,
- Vous intervenez en qualité de spécialiste en outillage
- Identifier et qualifier les besoins de nos clients tout en les conseillant et en leur proposant des solutions techniques et commerciales adaptées.
- Prospector et développer un portefeuille de clients,
- Négocier des marchés, assurer le suivi des contrats...

La connaissance technique de la mécanique et des outils vous permettra de proposer des solutions à nos clients.

Votre profil :

De niveau Bac + 2 technique ou justifiant d'une expérience réussie dans la vente ou la production mécanique.

Vous bénéficierez d'une formation à nos produits.

Vos conditions de travail :

Salaires fixe + primes sur objectifs, voiture de fonction, téléphone et ordinateur portable, intéressement, prime sur CA

Temps plein en CDI

Home office (suivant secteur)

Permis B indispensable